



Données de base des Ventes©

Par Mickael QUESNOT

- Si votre entreprise a besoin d'expertise SD, MM, WM, PS, Retail, HR... pour renforcer son centre de compétences,

28/06/2012
Sharesap.com®. Copyright©. Tous droits réservés. Par Mickael QUESNOT, Consultant SAP

- Si elle veut libérer son centre de compétences des réponses aux questions sur l'utilisation de SAP pour qu'il se concentre sur la maintenance évolutive,
- Si elle veut EXTERNALISER son centre de compétences,
- Si elle veut une Tierce Maintenance Applicative (TMA),
- Si elle veut former ses utilisateurs, ...
- SHARESAP peut répondre à l'ensemble de vos besoins avec le meilleur rapport qualité/prix du marché.
- SHARESAP dispose en outre de plusieurs plateaux de TMA dont un sur la NORMANDIE. SHARESAP a toutes les compétences pour vous satisfaire.
- Vous pouvez me contacter via la rubrique Contact ou sur mon adresse courriel quesnot@sharesap.com.



MES RÉFÉRENCES SAP : APTAR, VALOIS, JANSSEN CILAG, AVENTIS, LUBRIZOL, SEAQUIST, BAYER, LE CESI

TOUTE REPRÉSENTATION OU REPRODUCTION DE MES GUIDES , MÊME PARTIELLE, PAR QUELQUES PROCÉDÉS ET À QUELQUES FINS QUE CE SOIT, EST INTERDITE SANS MON AUTORISATION ÉCRITE EXPLICITE.

L'UTILISATION DE MES DOCUMENTS EST STRICTEMENT RÉSERVÉE À UN USAGE PRIVÉ (ARTICLE L122-5 DU DROIT DE LA PROPRIÉTÉ INTELLECTUELLE).

POUR TOUT AUTRE USAGE, MERCI DE ME CONSULTER PRÉALABLEMENT.

SAP , MARQUE DÉPOSÉE PAR SAP AG ET NOMS SUIVANTS :

ABAP, ABAP/4, BAPI, MANAGEMENT COCKPIT, INTERSAP, RIVA, R/2, R/3, R/3 RETAIL, SAP (LOGO), SAP (WORD), SAPACCESS, SAPFILE, SAPFIND, SAPMAIL, SAPOFFICE, SAPSCRIPT, SAPTIME, SAPTRONIC, SAP-EDI, SAP EARLYWATCH, SAP ARCHIVELINK, SAP BUSINESS WORKFLOW, ALE/WEB, SAPPHIRE, TEAM SAP

JE NE PEUX ÊTRE ACCUSÉ DE CONTREFAÇON OU DE REPRODUCTIONS INTERDITES POUR LES RAISONS SUIVANTES :

- ☐ **MES GUIDES UTILISATEURS ET DE PARAMÉTRAGE SONT ISSUS DE MES CONNAISSANCES PERSONNELLES ET DE SITES WEB.**
- ☐ **LES NOMS DES PERSONNES ET SITES SONT CLAIREMENT ÉNONCÉS.**

[HTTP://WWW.SHARESAP.COM](http://www.sharesap.com) EST INDÉPENDANT DE SAP

[HTTP://WWW.SHARESAP.COM](http://www.sharesap.com) EST INDÉPENDANT DE CODILOG

SHARESAP N'EST PAS AFFILIÉ À SAP AG OU À L'UNE DE SES FILIALES.

SHARESAP N'EST PAS AFFILIÉ À NEURONES OU À L'UNE DE SES FILIALES.

Sharesap.com®. Copyright©. Tous droits réservés. Par Mickael QUESNOT, Consultant SAP

28/05/2012

Sharesap.com®. Copyright©. Tous droits réservés. Par Mickael

QUESNOT, Consultant SAP

3





Le kit de formation

- Ce kit est le prérequis utile pour maîtriser parfaitement le processus de l'administration des ventes.
- A l'aide de QUOI et pour QUI vous créez des contrats, des commandes client ou des livraisons sortantes ? La réponse à cette question se trouve dans ce kit.
- QUOI : il s'agit des données de base.
- QUI : concerne les entités organisationnelles ou la structure de l'entreprise pour l'ADV.
- Prérequis :
 - Kit premiers pas SAP
 - Structure de l'entreprise de l'ADV
 - Connaissances de base des ventes.
 - Durée : 1 jour

Gérer les articles

- >>Création des articles
 - -Ecran initial : [Structure de données de la fiche article](#)
 - -Sélection des vues : [Écrans ADV dans la fiche article](#)
 - -Sélection du niveau organisationnel : [Structure organisationnelle de la fiche article](#)
 - -Créer la fiche : [Création d'une fiche article](#)
- >>Modifier un article : [Modification d'une fiche article avec effet immédiat](#)
- >>Afficher un article : [Affichage d'une fiche article](#)
- >>Gestion en masse des articles
 - -Modification en masse : [MM17 - Gestion en masse](#)
- >>Marquer un article pour suppression
 - -Poser un témoin de suppression : [Suppression d'une fiche article](#)
- >>Annuler un marquage pour suppression : [Suppression d'une fiche article](#)
- >>Répertoire des articles
 - -Liste des articles : [Création d'une liste d'articles](#)



Gérer les clients

- >>Créer une fiche client
- -Ecran initial : [Création de fiches clients](#)
- -Données Générales : [VD03 - Administration des ventes \(ADV\)](#) / [Affichage d'informations complémentaires sur les fiches clients](#)
- -Données du domaine commercial : [XD03 - Totalité](#)
- -Classification : [Rôles partenaire](#)
- >>Créez un client dans un nouveau domaine commercial : [Gestion des fiches clients](#)
- >>Modifier une fiche client : [Gestion des fiches clients](#)
- >>Afficher une fiche client : [Gestion des fiches clients](#)



Thème 03 : Gérer les tarifs

- >>Créer un tarif : [Gestion avec sélection via le type de condition](#)
- >>Modifier un tarif : [Modification des enregistrements de conditions](#)
- >>Afficher un tarif
- >>Désactiver ou supprimer un tarif : [Suppression d'un enregistrement de condition](#)
- >>Afficher la liste des tarifs : [Exécution d'une liste de conditions](#)
- >>Exercices

Gérer les éditions

- >>Les données de base de la correspondance
 - -Le type de correspondance : **Checking Output Types (SD)**
 - -Fonction partenaire par défaut : **Checking Assignment of Messages to Partner Functions (SD)**
 - -Moyens de transmission : **Transmission Media**
 - -Heure de transmission : **Subsequent Processing**
 - -Langue
- >>Détermination de la correspondance
 - -Comment le système détermine-t-il le type de correspondance ?
 - -Créer un enregistrement de correspondance : [Création des enregistrements de conditions pour les messages ADV](#)
 - -L'accusé réception dans une commande client : **Message Control Customizing in Sales (SD): Example - Order Confirmation**
 - -Aperçu avant impression de l'accusé réception
 - -Analyser la détermination de la correspondance : [Analyse de la détermination des messages \(ADV\)](#)
 - -Schéma de la détermination de la correspondance
 - -Editer un document commercial : [Traitement des messages à partir des documents commerciaux](#)
- >>Le document commercial après l'édition
 - -Statut de la correspondance
 - -Correspondance de modification
- >>Suivi des correspondances
 - -Correspondances envoyées
 - -Correspondances modifiées
- >>Pour aller plus loin
 - -Editer une liste de factures
 - -Le spool : **Utilisation de la commande des sorties**
- >>Exercices